



Gesucht wird ein:

## **Sales Manager (SAP) Business Intelligence & IoT**

mit der Perspektive „Head of Sales“

Sie bieten Sales Erfahrung im SAP-ERP und BI-Umfeld?

Sie wünschen sich eine **interessante Vertriebsaufgabe**, bei der Sie Ihre Erfahrung und Persönlichkeit einbringen können?

Sie wollen bei einem innovativen Softwarehaus arbeiten, dass **über 20 Jahre Erfahrung** im Bereich Business Intelligence bietet?

Dann **sprechen Sie uns bezüglich dieser gut dotierten Position an!**

### **Zu Ihren Aufgaben gehören unter anderem:**

- ▶ Auf- und Ausbau der Kundenbeziehungen/ Ausbau der Umsätze bei Bestandskunden
- ▶ Kundenbesuche und eigenständige Durchführung von Präsentationen
- ▶ Gewinnung von Vertriebspartnern
- ▶ Erstellen von Angeboten und aktive Nachverfolgung

### **Das sind Skills, die Sie mitbringen sollten:**

- ▶ Gute kommunikative Fähigkeiten mit großem Verhandlungsgeschick
- ▶ Formulierungssicher und sprachgewandt/ sicheres, überzeugendes Auftreten
- ▶ Mobilität, Reisebereitschaft und PKW-Führerschein
- ▶ Teamgeist, Einsatzbereitschaft, Wille zum Erfolg
- ▶ Freude am Verkaufen

### **Das wird Ihnen geboten:**

- ▶ Ein spannendes Arbeitsumfeld in einer High-Tech Wachstumsbranche
- ▶ Umfangreiche Einarbeitung, interne Weiterbildung, ein Umfeld mit Gestaltungsmöglichkeiten
- ▶ Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege und eine Leistungsgerechte Vergütung

Sie interessieren sich für diese Position/ wollen mehr erfahren oder sind auf der Suche nach einer anderen Position?

**Sprechen Sie mich an:**

**[ralf.hettler@rhc-personal.de](mailto:ralf.hettler@rhc-personal.de)**

Gerne gebe ich Ihnen detaillierte Informationen zu der oben genannten Position bzw. auch zu weiteren Management, Sales, Consulting und IT/SAP Positionen.