

Gesucht wird ein:

Ariba Value Advisor Expert

für den Marktführer!

Als **Ariba Value Advisor-Experte** [m/w/d] ist es Ihr Ziel den Value Management-Framework von Ariba zu „evangelisieren“ und anzuwenden, um potenzielle Kunden und Bestandskunden für die Ariba Lösungen zu gewinnen. Dies kann mit Hilfe von Benchmarking, Diagnosen, Erstellung von Business Cases, Definition von Roadmaps oder Einholung von Executive Buy-ins geschehen.

Zu Ihren Aufgaben gehören unter anderem:

- ▶ Identifizieren und entwickeln Sie Möglichkeiten zur Transformation von Geschäftsprozessen
- ▶ Seien Sie proaktiv: Treiben Sie Führungstreffen vor
- ▶ Seien Sie inspirierend: Durch Ihre Teilnahme als Vortragender bei Industrieforen oder durch Veröffentlichungen von Fachartikeln werden Sie als Vordenker in Fachkreisen wahrgenommen.
- ▶ Seien Sie innovativ: Entwickeln Sie intellektuelles Kapital für Marketing- und Vertriebsmaterialien und positionieren somit das Unternehmen als Vordenker.

Das sind Skills, die Sie mitbringen sollten:

- ▶ Tiefgehende Kompetenz in den Bereichen Procurement und Finance
- ▶ Erfahrung im Bereich strategisches Sourcing, Automatisierung von Einkaufstransaktionen, A / P-Automatisierung, Verbesserung des Betriebskapitals, Zahlungen, Leistungsanalyse und Compliance-Verfolgung
- ▶ Erfahrung im kontinuierlichen Dialog mit hochrangigen Stakeholdern (C-Level, VP, Director etc.) im Bezug auf organisatorische, strategische und operative Fragen.
- ▶ Starke Führungsqualitäten und Fähigkeiten zur Personalentwicklung
- ▶ Tiefgehendes Ariba-Know-how inklusive Wissens bzgl. der wichtigsten Unterscheidungsmerkmalen zum Wettbewerber
- ▶ Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch

Das wird Ihnen geboten:

- ▶ ein Unternehmen, das hinter Ihren Ideen und Entwicklungsplänen steht,
- ▶ ein freundliches und flexibles Arbeitsumfeld
- ▶ Ein attraktives Gehaltspackage

Sie interessieren sich für diese Position/ wollen mehr erfahren oder sind auf der Suche nach einer anderen Position?

Sprechen Sie mich an:

ralf.hettler@rhc-personal.de

Gerne gebe ich Ihnen detaillierte Informationen zu der oben genannten Position bzw. auch zu weiteren Management, Sales, Consulting und IT/SAP Positionen.

Sie sind aktuell nicht auf der Suche, kennen aber jemanden den Sie empfehlen können. Dann sprechen Sie mich an und erfahren Sie mehr über unsere lukrative Tipp-Provision.