

Gesucht wird ein:

## **Ariba Solution Sales Expert (w/m/d)**

+ Fieldglass

Sie sind ein **erfahrener Salesmanager** mit Vertriebs-Know-how im Bereich SaaS Solutions?

Sie kennen sich mit Bereich Vendor Management Systemen, MSP Services, Procurementlösungen und/ oder HCM Lösungen aus?

Sie wollen beim **Top-Trendmaker der IT Branche** arbeiten?

Dann starten Sie durch als **Ariba Solution Sales Experte**

### **Zu Ihren Aufgaben gehören unter anderem:**

- ▶ Entwicklung, Aufbau und Ausbau von Marktanteilen und Umsatzerfolgen bei „named Accounts“ und Bestandskunden
- ▶ Entwicklung von Vertriebsstrategien in Rücksprache mit Sales Management und Sales Engineer.
- ▶ Die Kontaktpflege zu Co-Selling-Partnern (Managed Service Provider)

### **Das sind Skills, die Sie mitbringen sollten:**

- ▶ Fundierte Erfahrung im Vertrieb von SAP
- ▶ Eine professionelle und motivierte Arbeitsweise
- ▶ Sie sind Teamplayer, wenn es die Situation erfordert, sind aber auch „Einzelspieler“ erfolgreich.
- ▶ Ihre Kommunikationsfähigkeiten (dt + eng) sind hervorragend

### **Das wird Ihnen geboten:**

- ▶ ein Unternehmen, das hinter Ihren Ideen und Entwicklungsplänen steht
- ▶ ein freundliches und flexibles Arbeitsumfeld
- ▶ Ein attraktives Gehaltspackage

Sie interessieren sich für diese Position/ wollen mehr erfahren oder sind auf der Suche nach einer anderen Position?

**Sprechen Sie mich an:**

-----  
**ralf.hettler@rhc-personal.de**  
-----

Gerne gebe ich Ihnen detaillierte Informationen zu der oben genannten Position bzw. auch zu weiteren Management, Sales, Consulting und IT/SAP Positionen.

Sie sind aktuell nicht auf der Suche, kennen aber jemanden den Sie empfehlen können. Dann sprechen Sie mich an und erfahren Sie mehr über unsere lukrative Tipp-Provision.