

Gesucht wird ein:

## **Gebietsverkaufsleiter Nord (w/m/d)** (ERP-Software / Non SAP)

Als Gebietsverkaufsleiter im Großraum Niedersachsen sind Sie nicht nur für den Verkauf der ERP-Software verantwortlich, sondern auch für die professionelle Beratung bzgl. der Dienstleistungen rund um die Software unseres Mandanten. Sie werden dabei von einem hochmotivierten Team unterstützt und berichten direkt an die Vertriebsleitung.

### **Zu Ihren Aufgaben gehören unter anderem:**

- ▶ Die Identifikation und Akquise von ERP-Projekten
- ▶ Das Überzeugen von potenziellen Neukunden vom gesamten Lösungsportfolios (Lizenzen, Consulting, Wartung, Softwaremiete, Hosting Third Party)
- ▶ Das Führen Ihres Verkaufsteams zum Erfolg
- ▶ Die Übergabe von gewonnenen Projekten an die Consultants
- ▶ Konsequente Verfolgen der Zielerreichung im Vertriebsgebiet

### **Das sind Skills, die Sie mitbringen sollten:**

- ▶ Erfahrungen im komplexen ERP-Lösungsvertrieb
- ▶ Ein ausgeprägtes Prozessverständnis in produzierenden Unternehmen einschließlich der Produktions- und Vertriebsabläufe
- ▶ Methodenkompetenz im Vertrieb und exzellente Kommunikationsstärke
- ▶ Selbstständigkeit und eine ergebnisorientierte Arbeitsweise mit hoher „Hands-on“-Mentalität

### **Das wird Ihnen geboten:**

- ▶ Option auf Homeoffice
- ▶ Herausfordernde Aufgaben in anspruchsvollen Projekten
- ▶ Offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- ▶ Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit flexibler Arbeitszeitgestaltung
- ▶ Wertguthabenkonto, z.B. zur Nutzung für ein Sabbatical
- ▶ Weiterbildungsmöglichkeiten in der unternehmenseigenen Academy

Sie interessieren sich für diese Position/ wollen mehr erfahren oder sind auf der Suche nach einer anderen Position?

**Sprechen Sie mich an:**

-----  
**ralf.hettler@rhc-personal.de**  
-----

Gerne gebe ich Ihnen detaillierte Informationen zu der oben genannten Position bzw. auch zu weiteren Management, Sales, Consulting und IT/SAP Positionen.

Sie sind aktuell nicht auf der Suche, kennen aber jemanden den Sie empfehlen können. Dann sprechen Sie mich an und erfahren Sie mehr über unsere lukrative Tipp-Provision.